

PREMIUM SEIN – IMMER UND ÜBERALL

Wir steigern Ihren Gewinn, indem wir die wertvollste Komponente Ihres Unternehmens entwickeln: Menschen

Gute Verkäufer sind das Erfolgskapital eines Unternehmens. Sie steigern nicht nur die Umsätze, sondern liefern einen klaren Wettbewerbsvorteil: denn Menschen kaufen von Menschen!

PROBLEM:

Die Verkäufer sind in ihrem Auftreten und Ansprache nicht Premium.

- Wir vermitteln die entscheidenden Faktoren, die zu einem Premium-Verkäufer dazugehören: Mindset & Körpersprache, Auftreten & Verhalten (ganz wichtig: auch untereinander), Kunden-Ansprache & Nutzen-Argumentation, Erlebnismomente & Lösungsorientierung.
- Dadurch werden die Kunden langfristig gebunden, erzählen anderen von ihren positiven Erlebnissen und werden so zu aktiven Botschaftern und weiterempfehlenden Umsatztreibern.

Wir werden Ihnen nicht sagen, dass unsere Trainings die besten oder erfolgreichsten sind. Was Sie von uns NICHT erwarten können:

- Trainings von der Stange, die für jedes Produkt und jede Branche passen
- Einen Trainer, der alles kann, alles weiß und schon alle Lösungen parat hat
- Nach dem Training sind alle Ihre Mitarbeiter Top-Verkäufer

Was unser Training ausmacht und viele unserer Kunden als vorteilhaft und gewinnbringend empfinden:

- + Wir konzipieren mit den Verantwortlichen die passenden Themen des Trainings – Sie sagen, wo der Schuh besonders drückt und wo genau Sie hinwollen.
- + Wir gehen intensiv auf die Anforderungen Ihrer Verkaufsmannschaft und Ihrer Kunden ein.
- + Wir erarbeiten Tools & Methoden, die für Ihre Praxis hilfreich sind.
- + Wir trainieren Kunden-Situationen, auf die es beim Verkauf wirklich ankommt.
- + Wir zeigen den Mitarbeitern Schwächen auf, an denen sie gezielt arbeiten müssen.

So erreichen Sie Thomas Reimann und sein Team:

Zielgruppe:

Verkaufsteams im Einzelhandel

Leistungspaket:

- Ihr Trainer, Berater, Coach: Dipl.-Kfm. Thomas Reimann PGCE
- Kompetenter Trainer mit langjähriger Erfahrung in der Arbeit mit Einzelhändlern und Premiummarken
- Das Vorgespräch ist immer unverbindlich und kostenlos
- Wir arbeiten nur mit Ihnen zusammen, wenn Sie nach dem Vorgespräch davon überzeugt sind, dass wir der richtige Partner für Sie sind

Paketpreis

1.999,- EUR (netto)

Darin enthalten:

- Check-up
- Konzeption
- Training (1 Tag)
- Nachbesprechung mit Empfehlungen für Maßnahmen und nächste Schritte
- Alle Kosten für Fahrt, Verpflegung und Übernachtung

”

Ich habe schon eine Menge Verkaufsschulungen mitgemacht. Aber diesmal haben Trainer und Inhalte einfach nur gepasst – und sie werden einen Unterschied machen!

Guido
(Leiter Verkauf in einer Dankeschön-Email)