

C1

## Seminar KUNDE IM MITTELPUNKT

### Verkaufsleistung steigern & Kundenbindung erhöhen

**Tipp für Unternehmen:**  
Auch als firmeninternes Training buchbar - customized!

Menschen kaufen von Menschen: das bedeutet, Top-Verkäufer sind zentrales Erfolgskapital und liefern einen klaren Wettbewerbsvorteil. Dazu müssen Auftreten, Kundenansprache und die grundlegenden Sales-Skills premium sein. Nur so gelingt es, Kunden wirklich zu begeistern und langfristig an das Unternehmen zu binden.

#### THEMENSCHWERPUNKTE

Bei diesem Seminar geht es darum, dass Du...

- nur mit der richtigen Einstellung zum Top-Verkäufer wirst
- die Bedürfnisse und Erwartungen deiner Kunden ermittelst und erfüllst
- verschiedene Kundentypen erkennst und überzeugst
- mit gezielter Nutzenargumentation und geeigneter Verkaufsrhetorik punktest
- deine Abschlussicherheit deutlich verbesserst
- zukünftig eigenständig an Deiner Sales-Performance weiterarbeitest

#### FÜR WEN?

Verkaufseinsteiger, junge Fachverkäufer, Verkaufsberater mit wenig Erfahrung und Menschen, die ihr Produkt, ihre Dienstleistung, ihren Service strukturierter und damit erfolgreicher verkaufen wollen

#### DEIN NUTZEN

Du erarbeitest mit uns die Tools & Methoden, die für Deine vertriebliche Praxis entscheidend sind und wir trainieren Kunden-Situationen, auf die es im Verkauf wirklich ankommt. Davon profitieren alle: Du entwickelst dich als Verkäufer stetig weiter, verbesserst dadurch Deine Beziehung zum Kunden und am Ende stehen steigende Verkaufszahlen.

#### DEIN TRAINER



**Thomas Reimann** ist passionierter Trainer, Business-Coach und Schulungsexperte mit ganz viel Erfahrung; er berät und arbeitet mit Premium-Marken wie Weber, Stihl, Ikea, führt vertriebliche Schulungen und Coachings für den Fachhandel und die Industrie durch und gestaltet CX-Projekte. *Menschen entwickeln und ihr Potential entfalten* - dafür tritt Thomas an.

#### Das zeichnet seine Trainings aus...

- + Erlebnisorientiertes Training mit hoher Umsetzungsrelevanz
- + Interaktive, lebendige Wissensvermittlung für schnelle Erfolgserlebnisse
- + Moderne Ansätze, starke Impulse und relevante Best Practice Beispiele

Du möchtest das Seminar buchen, hast Fragen zu Seminarinhalten oder zu organisatorischen Punkten? Unser Team ist für Dich da:



#### Deine Ansprechpartnerin:

Tina Birkmann  
E-Mail: [tbirkmann@developus.de](mailto:tbirkmann@developus.de)  
Tel: +49 (0) 67 04 / 96 39 77

**developus! GmbH**  
Im Böhel 33  
55450 Langenlonsheim

#### ALLE INFOS IM ÜBERBLICK:

**06. & 07.11.2024**

**1. Tag: 10 - 18 Uhr**  
plus Abendprogramm

**2. Tag: 9 - 15 Uhr**

**mind. 4, max. 10 Teilnehmer**

#### VERANSTALTUNGSORT:

##### INGELHEIM

Das Weingut & Weinhotel Wasem Doppelstück bietet neben guter Erreichbarkeit eine charmante und moderne Atmosphäre im schönen Ingelheim in Rheinhessen - zentral im Herzen von Rheinland-Pfalz.

#### SEMINARGEBÜHR pro Person

**1.190,- EUR**

zzgl. MwSt.

Buchungscode: C1-1124

#### UNSERE LEISTUNGEN:

- Individuelles Intensiv-Training (2 Tage) in kleiner Gruppe mit erfahrener Trainer
- Ausführliche Seminarunterlagen
- Zertifikat über die erfolgreiche Teilnahme
- Kaffee, Tee, Wasser, Cola, Säfte
- 2x Business Lunch sowie leckere Snacks und Brain Food in den Pausen
- Impulsvortrag eines Topverkäufers (Keynote Speaker)
- Abendessen inklusive Getränke

„

*Ich habe schon eine Menge Verkaufsschulungen mitgemacht. Aber diesmal haben Trainer und Inhalte einfach nur gepasst - relevant und sofort im Tagesgeschäft umsetzbar. Dieses Training wird einen Unterschied machen! Danke dafür!*

Jonas